



Amiblu®

Amiblu ist der führende Spezialist für Rohrsysteme aus glasfaserverstärkten Kunststoffen für Regen- und Schmutzwasser, Trinkwasser, Bewässerung, Wasserkraft und Industrie. Die Amiblu Gruppe ist in 110 Ländern rund um den Globus aktiv, beschäftigt rund 1.500 Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres Teams für Amiblu, Deutschland, suchen wir für unsere Werke in Döbeln und Trollenhagen (je nach Wohnortlage des Bewerbers) einen **Bereichsleiter Vertriebsinnendienst Deutschland (m/w/d)**.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen und die Mitarbeit in einem innovativen und hochmotivierten Team.

Für diese Position zahlen wir Ihnen eine angemessene Vergütung und Sie erhalten einen Dienstwagen zur privaten Nutzung.

Zudem können Sie ein Jobrad als Entgeltumwandlung erwerben, Betriebliche Altersvorsorge mit 20 % Beteiligung durch den Arbeitgeber nutzen sowie weitere Sozialleistungen in Anspruch nehmen.

Wenn Sie an dieser Stelle interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung ausschließlich per Mail an jobs-de@amiblu.com.

Bereichsleiter Vertriebsinnendienst Deutschland (m/w/d)

Vollzeit

Welche Herausforderungen warten auf Sie?

- Eigenverantwortliche Leitung des Bereiches Vertriebsinnendienst der Werke Döbeln und Trollenhagen mit Personalführung und Ergebnisverantwortung
- Gesamtverantwortung für den ordnungsgemäßen Ablauf des gesamten internen Prozesses der Projektbearbeitung und -verfolgung von der Kalkulation bis hin zum Zahlungseingang
- Zentrales Bindeglied zwischen unserem Außendienst, internen Abteilungen und Kunden
- Unterstützung und Mitarbeit beim Digitalisierungsprozess
- Kontinuierliche und nachhaltige Entwicklung, Optimierung und Ausbau der Prozesse innerhalb der Abteilung
- Operative Verantwortung für den Budget-, Prognose- und Planungsprozess
- Intensiver Austausch und Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter Germany

Was erwarten wir von unserem zukünftigen Bereichsleiter (m/w/d)?

- Erfolgreich abgeschlossenes Betriebswirtschaftliches oder Kaufmännisches Studium
- Kenntnisse im Vertrags- und Zollrecht
- Funktionsspezifische Berufs- und Führungserfahrung in Unternehmen mit hohem Warenumsatz
- Gutes Prozessverständnis sowie wirtschaftliches und unternehmerisches Denken
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift
- Hohe Kommunikationsfähigkeit, Zuverlässigkeit und Diskretion
- Sicherer Umgang mit MS-Office, Erfahrung im ERP-System (SAP), Idealerweise Kenntnisse im System Super Office